



## **Accountmanager B2B bij Autotaxatie Partners**

Wij zoeken een succesvolle businesspartner voor de occasionmanagers, het management en de directie van potentiële klanten. Beheers jij de kunst van overtuigen en binden en heb je bovendien een brede kennis van de ontwikkelingen binnen de automotive? Vind je het daarnaast leuk om actief mee te denken over het ontwikkelen van nieuwe software functionaliteiten en het op innovatieve wijze invullen van de veranderende behoeftes van onze klanten? Dan ben je van harte welkom bij Autotaxatie Partners als Accountmanager B2B!

### **Functie**

**Als zelfstandig werkend accountmanager ben je bij ons verantwoordelijk voor het uitbreiden van ons marktaandeel bij dealers en professionele autobedrijven.**

Je plant (deels) je eigen afspraken en weet daarbij snel te achterhalen wie de ideale gesprekspartner(s) voor jou zijn. Je klanten variëren sterk, van kleinere universele autobedrijven, tot en met de grootste dealerbedrijven van Nederland. Het is dan ook belangrijk dat je op al deze verschillende niveaus een stevige en prettige gesprekspartner bent die weet wat er speelt in de branche en hoe wij daarop in kunnen spelen. Nieuwe behoeftes vertaal je effectief naar beheersbare en relevante vragen en suggesties richting onze directie en IT-afdeling.

Naast je verkoopgesprekken geef je ook regelmatig presentaties en trainingen aan de gebruikers, zowel verkopers als management, van onze softwareoplossingen.

Waar nodig krijg je bij je werkzaamheden ondersteuning van een ervaren binnendienst medewerker, die bovendien af en toe ook buitendienst afspraken voor haar rekening kan nemen.

Daarnaast is onze directie zelf ook regelmatig bij onze klanten te vinden, om zo first-hand te ondervinden waar de behoeftes liggen.

Kortom, alhoewel je geacht wordt zelfstandig te werken, is er meer dan genoeg mogelijkheid om effectief te sparren met je collega's over hoe bepaalde zaken het best mogelijk op te pakken.

### **Wat vragen wij van jou?**

- HBO werk- en denkniveau
- Aantoonbaar enkele jaren relevante commerciële werkervaring, bij voorkeur in de B2B buitendienst.
- Een algemene interesse en kennis van de ontwikkelingen in de automotive branche.
- Verantwoordelijkheidsgevoel en een grote mate van zelfstandigheid.
- Goede en consistente communicatie naar klanten en collega's.
- Je hebt "sales" in je bloed zitten en beschikt over een sterke gunfactor.
- Je bent een gesprekspartner op zowel uitvoerend als strategisch niveau.
- Bovendien heb je niet alleen de competentie om nieuwe zakelijke klanten te werven, maar ook om deze aan je te binden.
- Tenslotte heb je een gestructureerde werkwijze en rapporteer je tijdig en volledig over je werkzaamheden.

## **Wat mag je van ons verwachten?**

- Een brede en afwisselende functie binnen een compacte en dynamische omgeving.
- Voldoende ruimte om te ontwikkelen en om een groot en divers netwerk binnen de automotive op te bouwen.
- Een geweldig team van gemotiveerde en kundige collega's, waar veel gelachen wordt.
- Uiteraard ontvang je voor je werkzaamheden een prima salaris inclusief bonusmogelijkheden.
- Daarnaast krijg je bij Autotaxatie Partners uitstekende secundaire voorwaarden, zoals bijvoorbeeld een volledig betaald pensioen. Bovendien beschik je over een eigen leaseauto, laptop en telefoon.

## **Bedrijfsprofiel**

Autotaxatie Partners is alweer vijf jaar dé re-marketing partij van Nederland. Binnen ons team beschikken wij over jarenlange ervaring met het online taxeren van voertuigen. Het online in- en verkopen van voertuigen is onze kerncompetentie. Daarnaast leveren wij occasionmanagementsystemen aan alle formaten van automotive ondernemingen in Nederland.

Voor het invoeren van autotaxaties beschikken onze klanten over de meest doorontwikkelde en uitgebreide websites en apps van Nederland. De activiteiten van Autotaxatie Partners vinden uitsluitend op de B2B markt plaats met merkdealers en professionele autobedrijven.

## **Informatie en reacties:**

Voor meer informatie kun je contact op nemen met Nils van der Veen (directeur), tel. (088) 88 33 222. Om te reageren mail je jouw CV en motivatie, naar [nils@autotaxatiepartners.nl](mailto:nils@autotaxatiepartners.nl).